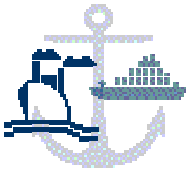


**Asesoría Jurídica y Mercantil S. V.  
Despacho de Abogados en Seguros**

***La Incidencia de los Mercados  
CAN - MERCOSUR  
en las relaciones comerciales,  
acuáticas y fluviales en  
Venezuela***

**Dr. Julio Sánchez-Vegas Msc ACII  
División Corporativa**

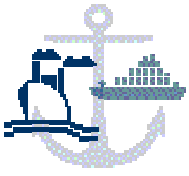
**Marzo de 2007**



## **CAN**

### **(COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES)**

Es una organización regional económica y política con entidad jurídica internacional creada por el Acuerdo de Cartagena el 26 de Mayo de 1969. Tiene sede en Lima Perú. Constituida actualmente por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, junto con los órganos e instituciones del Sistema Andino de Integración (SAI).



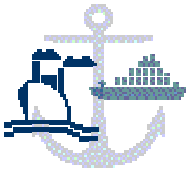
## CRISIS DEL 2006

La crisis de la Comunidad Andina se acentuó con la intención de Estados Unidos negociar Tratados de Libre Comercio (TLC's) bilaterales con cada país. Dicha situación llevó a una disputa entre los miembros de la Comunidad, quienes sostuvieron opiniones divergentes respecto a cómo negociar tratados de libre comercio o TLCs con otros países o bloques económicos.

Bolivia y Venezuela



Sostenían que la Negociación con países grandes se hiciera mejor en bloque como Comunidad Andina impulsando así el desarrollo y la integración regional.

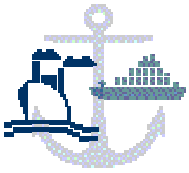


El resto de los países

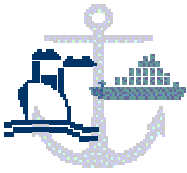


Consideraron que la negociación de TLCs bilaterales con EEUU no perjudicaba la integración sino que podía ser complementaria a ella, además de que veían difícil concretar antes del 2007 una negociación como bloque debido a las diferencias políticas y económicas de los países de la región.

Aunque no se logró concretar una posición común la Comunidad Andina en su conjunto autorizó a Perú Ecuador y Colombia a negociar TLC s con USA .



El 22 de abril de 2006, Venezuela oficialmente denuncia el Acuerdo de Cartagena, formalizando con ello su retiro de la Comunidad Andina. Según el Acuerdo de Cartagena (Artículo 153), el país que formaliza su retiro, deberá mantener las ventajas recibidas y otorgadas de conformidad con el Programa de Liberación de la Subregión, por un plazo de 5 años. Plazo que puede ser disminuido en caso fundados por decisión de la Comisión Andina y a petición del país miembro interesado.



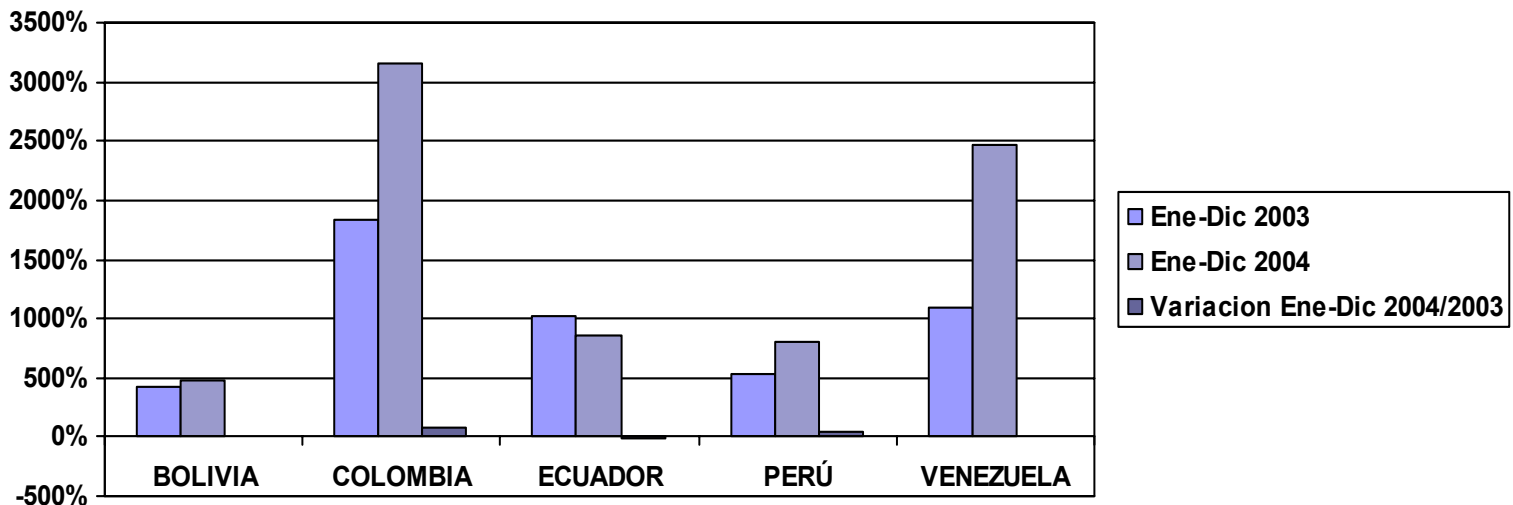
# EXPORTACIONES INTRA Y EXTRA COMUNIDAD ANDINA 2004

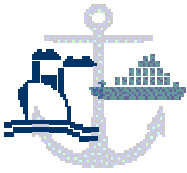
## ■ Exportaciones Intracomunitarias

Durante el año 2004 las exportaciones intracomunitarias crecieron 59%, respecto a las exportaciones del año 2003.

Venezuela fue el país que más incrementó sus ventas hacia la región andina con un crecimiento de 127% comparado con el año anterior; pasando de 1.089 millones de dólares en el 2003 a 2.469 millones en el 2004.

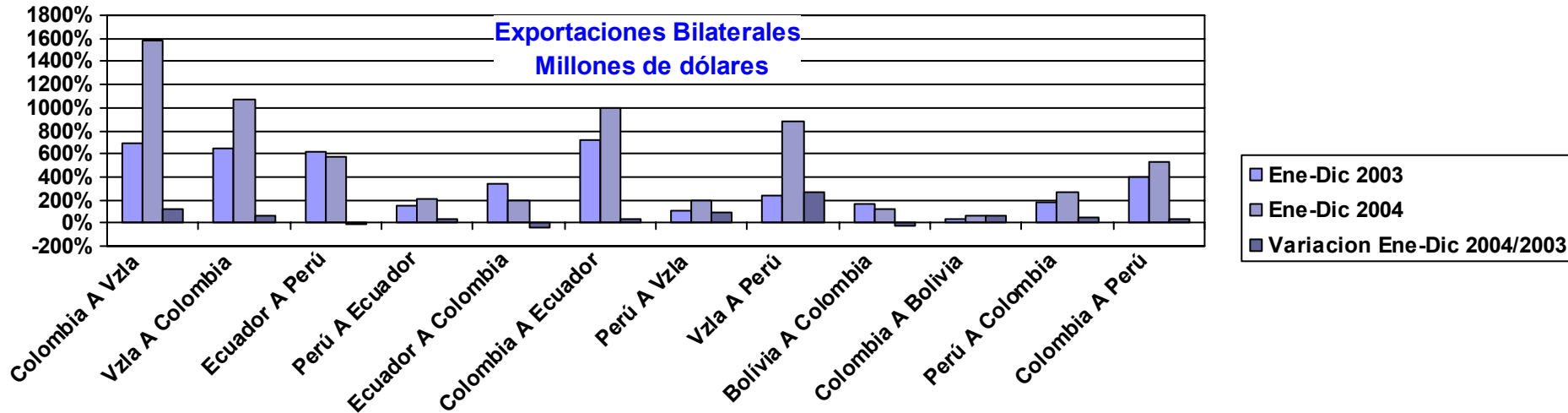
Exportaciones Intracomunitarias Millones de dólares

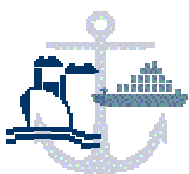




## ■ Exportaciones Bilaterales

Las exportaciones de Venezuela a Perú (887 millones de dólares) que se incrementan en 273% con respecto al 2003, las exportaciones de Colombia a Venezuela (1583 millones de dólares) que se incrementan en un 128%; las de Perú a Venezuela (198 millones de dólares) que se incrementan en un 128%; las de Colombia a Bolivia (57 millones de dólares) que aumentaron en 57%. También contribuyeron las exportaciones de Perú a Colombia (266 millones de dólares) que se incrementaron en 45%, las de Colombia a Ecuador (992 millones de dólares) con un aumento de 39% y las de Colombia a Perú (530 millones de dólares) con un crecimiento de 35%.



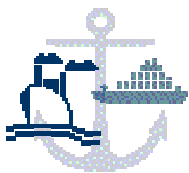


# EXPORTACIONES

Exportaciones Intra y  
extracomunitarias por  
modo

MODO	MILLONES DE USD		MILES T	
	2002	2003	2002	2003
<b>TOTAL MUNDO</b>	<b>51.128,0</b>	<b>53.840,6</b>	<b>153.767,1</b>	<b>264.375,0</b>
No especificado	178,4	64,3	910,1	1.189,6
Marítimo	40.841,2	42.95,3	132.788,5	243.227,0
Ferroviano	154,2	127,9	354,0	290,4
Carretero	2.737,7	2.623,6	3.759,9	3.801,4
Aéreo	4.94,6	5.921,4	779,1	713,8
Correo	0,9	0,4	0,2	0,6
Instalaciones Fija	412,6	603,6	7.512,0	8.432,2
Aguas Interiores	1.908,2	1.604,2	7.663,3	6.720,1
<b>INTRA-COMUNIDAD</b>	<b>5.285,9</b>	<b>4.888,3</b>	<b>10.918,6</b>	<b>10.938,4</b>
No especificado	125,6	31,3	16,6	26,8
Marítimo	2.087,1	2.193,5	5.867,7	6.460,3
Ferroviano	7,7	5,6	18,6	17,9
Carretero	2.272,7	1.922,9	3.198,2	3.022,3
Aéreo	376,8	351,2	36,4	45,8
Correo	0,0	0,2	0,0	0,4
Instalación Fija	0,4	0,0	1,7	0,0
Aguas Interiores	415,5	383,7	1.779,3	1.365,0
<b>EXTRA-COMUNIDAD</b>	<b>45.842,1</b>	<b>48.952,3</b>	<b>142.848,5</b>	<b>253.436,6</b>
No especificado	52,8	33,0	893,5	1.162,7
Marítimo	38.754,0	40.701,8	126.920,8	236.766,7
Ferroviano	146,5	122,4	335,4	272,5
Carretero	465,0	700,7	561,7	779,1
Aéreo	4.517,9	5.570,2	742,7	668,0
Correo	0,9	0,2	0,2	0,3
Instalaciones Fija	412,2	603,6	7.510,3	8.432,2
Aguas Interiores	1.492,7	1.220,5	5.884,0	5.355,1





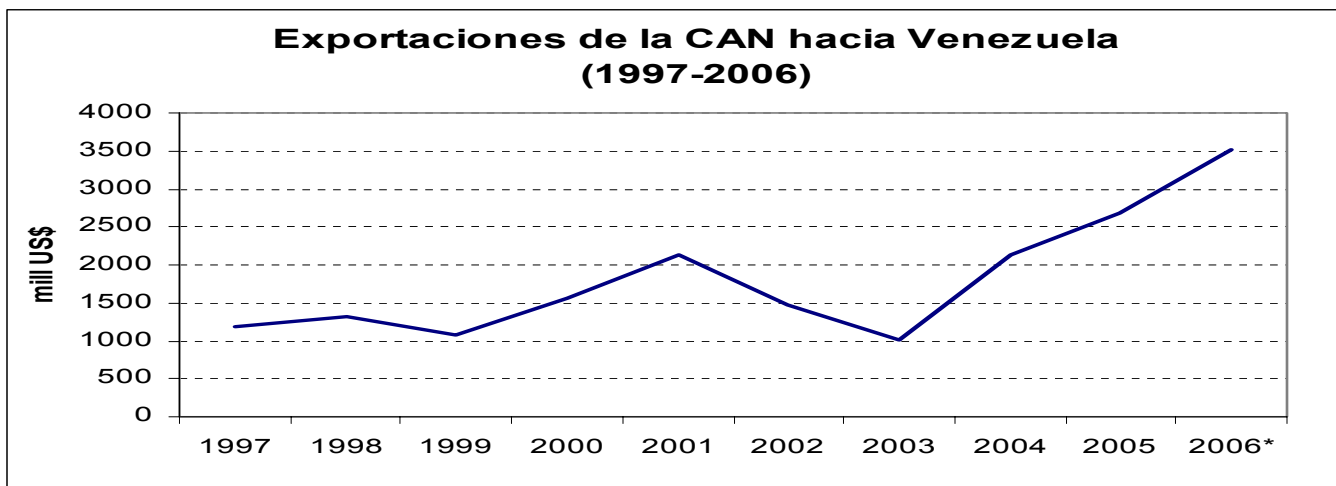
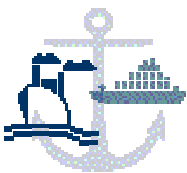
# COMERCIO EXTERIOR DE BIENES ENTRE LOS PAISES ANDINOS Y VENEZUELA

## Exportaciones de bienes hacia Venezuela.

Las exportaciones de bienes desde la Comunidad Andina hacia Venezuela han seguido una tendencia creciente, aunque con fuertes oscilaciones, entre el periodo 1997-2006.

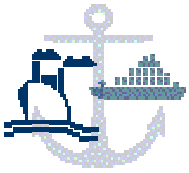
Alcanzando así los US\$ 3.512 millones en el año 2006, cifra superior en 30.7% a la registrada en el año previo (2005).

Exportaciones FOB de la CAN	2005 (millones de \$)	2006 <sup>1</sup> (millones de \$)	Var. Anual (%)
Chile	1 752	2 293	30,9
Venezuela	2 686	3 512	30,7
México	995	1 066	7,2
UE-25	6 389	8 731	36,6
Canadá	1 386	2 005	44,6
China	2 090	2 887	38,1
EE.UU.	19 018	22 517	18,4
Mercosur	2 152	3 149	46,3
Resto del Mundo	14 313	18 117	26,6
<b>Total</b>	<b>50 781</b>	<b>64 277</b>	<b>26,6</b>

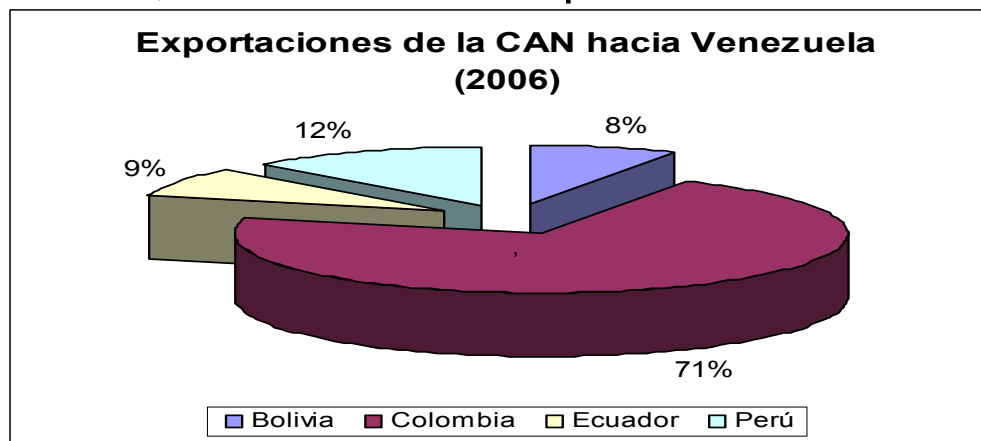


Fuente: Comunidad Andina, Secretaría General.

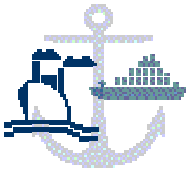
De esta manera Venezuela se convierte en el tercer destino principal de las exportaciones del bloque andino precedido por Estados Unidos de América y la Unión Europea.



El principal proveedor de bienes hacia Venezuela es Colombia. Hasta agosto del 2006, las exportaciones de éste último alcanzaron los US \$ 1557 millones, lo cual representa una participación del 71% en el comercio total que la sub-región mantiene con Venezuela. Sin embargo, si se hace una comparación con el año 2005, se observará la drástica reducción que experimentaron dichas exportaciones (US \$ 539 millones aproximadamente), tras el retiro de Venezuela como miembro de la Comunidad Andina, en abril del año pasado.

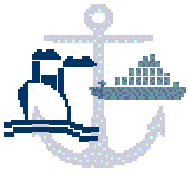


Fuente: Comunidad Andina, Secretaría General.



El comercio entre los países andinos y Venezuela presenta un alto grado de concentración, en especial en Bolivia y Ecuador países donde los 20 principales productos llegaron a representar el 100% y 87% de las exportaciones totales respectivamente, en el año 2006.





Bolivia



Están constituidas en su mayoría por aceite de soya y demás residuos sólidos de su extracción.

Ecuador



Comercializan principalmente vehículos para el transporte de mercancías, aceite de palma y además preparaciones y conservas de pescado.

Las ventas de:

Perú

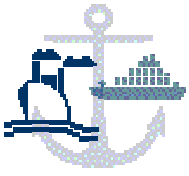


Presentan una mayor diversificación como: camisetas, camisas, blusas y franelas de algodón, zinc y cobre, botellas, frascos y artículos similares,

Colombia

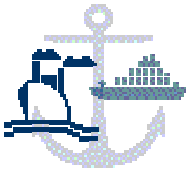


Representan los vehículos para el transporte de personas, bovinos, carnes de bovino, bombones, caramelos, confites y pastillas etc.



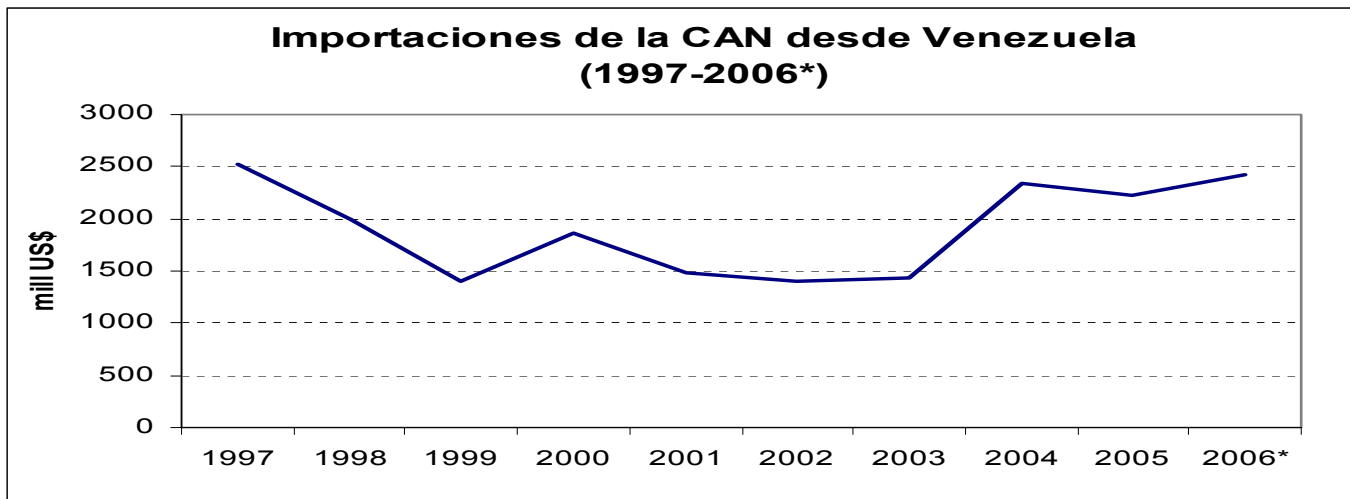
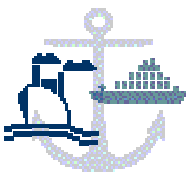
## **Importaciones de bienes desde Venezuela.**

La demanda de bienes desde Venezuela ha mostrado una tendencia inestable durante el periodo 1997 - 2006. Luego de experimentar una fuerte y continua contracción y tras un breve periodo de recuperación entre 1999 y el 2000 estas importaciones aún no han podido recuperar los valores alcanzados en 1997. No obstante en los últimos años se observa un cierto dinamismo de las mismas las que presentan un crecimiento de 9,1% en el 2006.



Importaciones CIF a la CAN	2005 (millones de \$)	2006 <sup>3</sup> (millones de \$)	Var. Anual (%)
Chile	1 560	2 123	36,1
Venezuela	2 229	2 431	9,1
México	2 713	3 279	20,8
UE-25	5 530	6 556	18,5
Canadá	762	1 005	31,8
China	3 750	4 693	25,2
EE.UU.	10 383	13 390	29,0
Mercosur	5 818	6 624	13,9
Resto del Mundo	14 060	17 866	27,1
<b>Total</b>	<b>46 806</b>	<b>57 968</b>	<b>23,8</b>

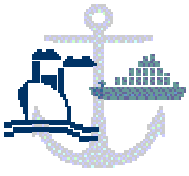
Fuente: Comunidad Andina, Secretaría General.



Fuente: Comunidad Andina, Secretaría General.

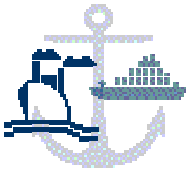
Colombia es el País Miembro que tiene mayor participación en el comercio exterior con Venezuela (55%). Ecuador y Perú explican el 20% y 23% respectivamente de las importaciones totales desde dicho país mientras que las importaciones de Bolivia representan tan sólo un 2%.





## VENTAJAS DE LA COMUNIDAD ANDINA PARA VENEZUELA

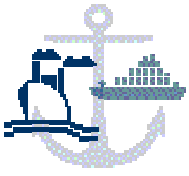
- ❖ Es un eje con economías que tienen similar nivel de desarrollo y que además son muy complementarias.
- ❖ Los 37 años de trayectoria y de vastas negociaciones del Sistema Andino de Integración han creado un conjunto de reglas, organismos, instituciones y mecanismos para dirimir controversias técnicos y profesionales bastante sólido, esenciales para administrar e implementar los compromisos asumidos por los países miembros en dicho marco.
- ❖ El intercambio comercial de Venezuela a sus socios andinos, está conformado en más de un 75% por bienes con alto valor agregado que genera gran cantidad de empleos en nuestro país (se calcula que unos 100.000 directos y unos 200.000 indirectos).



❖ La aplicabilidad “directa e inmediata” del ordenamiento jurídico comunitario andino le da bastante dinamismo al sistema Comunitario y autonomía respecto a los países miembros, lo que incentiva la defensa del interés comunitario por encima de los respectivos intereses nacionales de los países miembros.

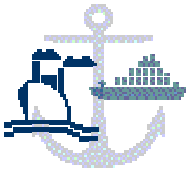


**Comunidad Andina de Naciones**

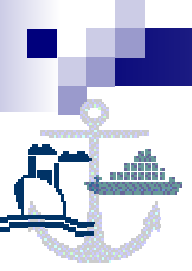


## **EFFECTOS DEL RETIRO DE VENEZUELA DE LA COMUNIDAD ANDINA**

- ❖ Debilitamiento del bloque de integración andino, que ha demostrado significativos logros económicos y políticos. La CAN es el esquema económico de integración más avanzado de Latinoamérica.
- ❖ Pérdida de un mercado de más de 4.000 Millones de USD, los países andinos representan el segundo, cuarto y quinto mercado para las exportaciones no petroleras venezolanas.
- ❖ Abandono de los organismos comunitarios constituidos por la CAN, los cuales generan considerables beneficios económicos y sociales, entre ellos se encuentran: Consejo Presidencial Andino, Consejo de Cancilleres, Secretaria General, Parlamento Andino, Tribunal Andino, Fondo de Reservas, Convenio Hipólito, Universidad Simón Bolívar, Convenio Andrés Bello.



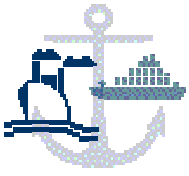
- ❖ Pérdida de consolidación en el mercado andino por parte de las micro, pequeñas y medianas empresas venezolanas, las cuales se ven más afectadas por la decisión ya que son ellas, mayoritariamente, las exportadoras de productos no tradicionales.
- ❖ Pérdida, aproximadamente, de 300.000 empleos directos e indirectos en Venezuela.
- ❖ Imposibilidad para negociar con otros esquemas de integración, entre ellos la Unión Europea y Centroamérica.
- ❖ Disminución de las Inversiones Extranjeras Directas.



## MERCADO COMUN DEL SUR (MERCOSUR)

Es un bloque comercial cuyos estados miembros son Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela. Tiene como propósito promover el libre intercambio y movimiento de bienes, personas y capital entre los países que lo integran, y avanzar a una mayor integración política y cultural entre sus países miembros y asociados.

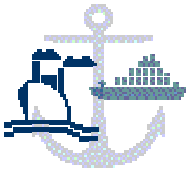




## INCORPORACION DE VENEZUELA AL MERCOSUR

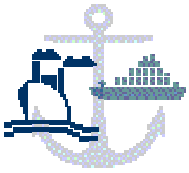
El pasado 8 de diciembre se celebró Montevideo la XXIX cumbre del MERCOSUR, donde los mandatarios de los cuatro países fundadores acordaron el ingreso de Venezuela como miembro pleno del bloque. El fuerte respaldo a esta decisión fue encabezado por el presidente argentino Néstor Kirchner, quien en su discurso dijo: *"Damos la bienvenida a Venezuela, cuya incorporación es una muestra de vitalidad"*.



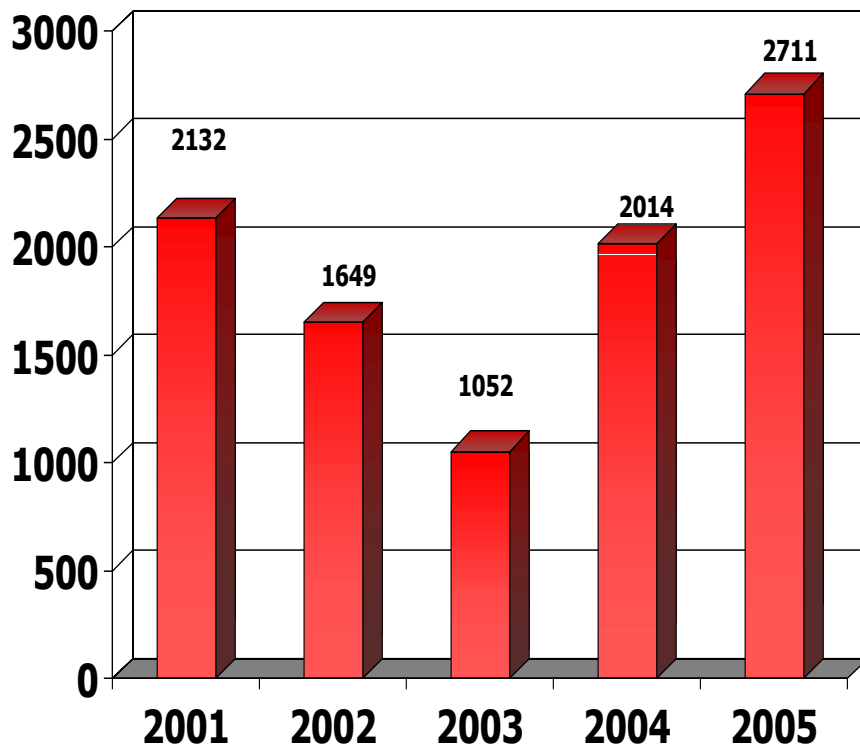


Con su ingreso al MERCOSUR, Venezuela pretende crear un modelo de integración regional, donde los intereses sociales, el desarrollo y la inclusión social se prioricen respecto a los intereses económicos y, en todo caso, éstos deben colocarse en función de aquellos, que impulse el comercio complementario y los acuerdos de intercambio social, cultural, tecnológico y educativo; junto al resto de los países, que conforman el MERCOSUR como “Estados Parte”: Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay; y los “Estados Asociados”: Bolivia, Chile, Colombia, Ecuador y Perú.

Venezuela ingresó como “Estado Asociado” participando en los órganos decisorios del MERCOSUR y ello se formalizó con la firma el Protocolo de Ingreso como “Miembro Pleno” junto a los presidentes de Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay, hecho ocurrido el 04 de julio del año pasado en la ciudad de Caracas.



## EVOLUCION DEL INTERCAMBIO COMERCIAL DE VENEZUELA CON EL MERCOSUR

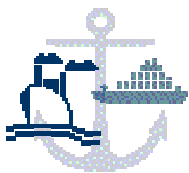


Expresado en Millones de USD

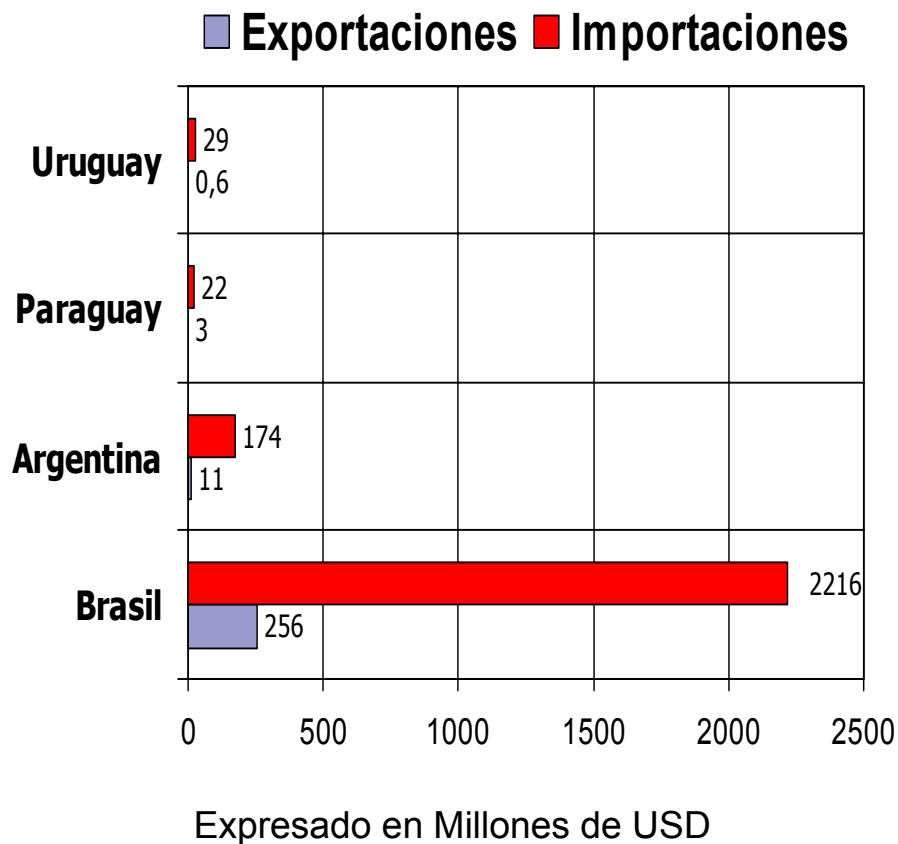
El intercambio comercial total de Venezuela con el MERCOSUR en el año 2005 fue de **2.711 Millones de USD**, las exportaciones alcanzaron 126 Millones de USD y las importaciones 1.364 Millones de USD.

Las exportaciones venezolanas hacia el MERCOSUR representan aproximadamente el **11%** del total de las exportaciones registradas en el año 2005.



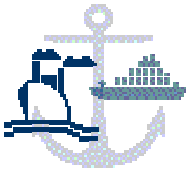


# INTERCAMBIO COMERCIAL DE VENEZUELA CON LOS PAISES DEL MERCOSUR



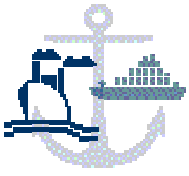
Los principales socios comerciales de Venezuela en el MERCOSUR son Argentina y Brasil, el intercambio en el año 2005 representa aproximadamente 94%

Las exportaciones venezolanas hacia el MERCOSUR representan solo el 8% del intercambio total, lo cual significa que el 92% del comercio representan importaciones venezolanas desde el MERCOSUR.

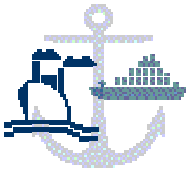


## EXPORTACION DE LA CAN HACIA MERCOSUR

- ❖ Las exportaciones hacia Mercosur, presentan la mayor tasa de crecimiento en el año 2006 (46,3%).
- ❖ Bolivia es el país que mas comercializa con dicho bloque, participando en el 67% de las exportaciones totales para el mismo año.
- ❖ El mercado andino tiene un alto potencial de crecimiento; más de 90% de las importaciones proviene de terceros países.



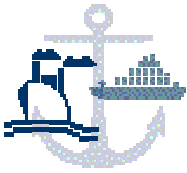
- ❖ El éxito exportador en el mercado mundial ha pasado necesariamente por el desplazamiento de la competencia externa en el propio mercado, lo que confirma estándares de calidad y de competitividad frente al mundo.
- ❖ Las ventas para el 2006, se estima alcanzaron \$ 6.624,4 millones.
- ❖ Desde fines de los años 90 el grado de concentración de la demanda de bienes ha ido en aumento, pasando en promedio de 29,3% en 1997 a 49,3% en el 2006.



# CONCLUSIONES

Las estadísticas económicas de los países miembros del MERCOSUR y del comercio de Venezuela, con este bloque, reflejan claramente la empinada cuesta que tiene que remontar el sector productivo venezolano, ahora que nuestro país se sumó como miembro pleno al Mercado Común del Sur.

El sector productivo venezolano tiene necesariamente que hacerse más competitivo y se requerirá mucha inversión nacional y extranjera para convertir en oportunidades las amenazas que representan nuestra integración al MERCOSUR. Se requerirá que el sector productivo venezolano se haga más competitivo. Nuestros productos tendrán que competir con los de países miembros al MERCOSUR y de igual manera aquellos con los que el Mercado Común del Sur ha suscrito acuerdos preferenciales como los son: Egipto, India, Perú, México, Chile, Bolivia y Sudáfrica.



# GRACIAS POR SU ATENCIÓN.

***“Nos esforzamos siempre para ser su  
mejor asesor”***



**Nuestras oficinas están ubicadas en:**

Centro Ciudad Comercial Tamanaco

Piso 8, Ofic. N° A - 803, Torre A. Chuao - Edo. Miranda. Caracas - Venezuela

Telef.:959.22.36/85.77/56.35 Fax: 959-1073

**E-mail [.ajmsvp@yahoo.es](mailto:.ajmsvp@yahoo.es)**